



Communiqué de presse
Paris, le mercredi 15 mars 2017

Orange Business Services et Riverbed introduisent le SD-WAN sur les réseaux hybrides

- Développement des fonctions réseau virtualisées (VNF) de la solution SteelConnect de Riverbed
- Une étape clé de la stratégie de développement « Network as a Service » d'Orange Business Services

[Orange Business Services](#) renforce son offre de réseau hybride avec la technologie SD-WAN (Software Defined Wide Area Network) de son partenaire [Riverbed Technology](#), qui permet de virtualiser les solutions réseaux pour les sites distants des entreprises. La nouvelle solution permettra aux clients d'Orange Business Services de simplifier la gestion de leurs réseaux hybrides et d'optimiser la performance de leurs applications métiers et cloud. Cette solution est un élément clé de la stratégie de réseau à la demande ou « Network as a Service » d'Orange Business Services. Elle sera disponible à l'échelle mondiale.

Pour fournir ce service SD-WAN, Orange Business Services intégrera la technologie SteelConnect de Riverbed à son offre de réseau hybride. Les deux entreprises travaillent conjointement afin de développer des fonctions réseau virtualisées (VNF) que les clients pourront déployer sur des « Universal CPE », des plateformes de nouvelle génération remplaçant les équipements de routage traditionnels installés sur leurs sites. La compatibilité avec les services existants sera assurée en particulier lors de la migration des applications vers le cloud.

L'offre SD-WAN de Riverbed [SteelConnect](#) propose une approche intelligente et simplifiée en matière de conception, déploiement et gestion des réseaux hybrides. La performance des applications est améliorée par un routage du trafic en temps réel en fonction des meilleures liaisons disponibles sur les différents réseaux. SteelConnect permet également de provisionner ses besoins réseau sans intervention physique. Les entreprises peuvent ainsi mettre en place rapidement et à moindre coût des réseaux mondiaux faciles à gérer tout en proposant une expérience améliorée à l'utilisateur final.

Les premiers clients pilotes Orange Business Services seront connectés au second trimestre 2017 via les équipements managés SteelConnect. Les fonctions réseau virtualisées du service devraient être disponibles fin 2017. Elles permettront une virtualisation totale du service qui pourra être piloté à travers un portail facile d'accès et d'utilisation pour administrer et prioriser les applications.

Cette nouvelle solution s'appuie sur [l'intégration du service d'accélération Enterprise Application Management \(EAM\) Riverbed au sein de Business VPN Galerie, le hub de services cloud sécurisé d'Orange Business Services](#) déjà réalisée par les deux entreprises. Les nouvelles fonctionnalités amélioreront la gestion des services d'accès au cloud tout en permettant de combiner la connectivité entre réseaux publics et privés.

« Orange et Riverbed ont une relation solide basée sur des engagements forts en matière d'innovation dans les domaines du cloud et des réseaux notamment. Riverbed est un partenaire clé, et nous travaillons en étroite collaboration avec eux pour intégrer leur technologie SD-WAN à notre réseau. Cela apportera à nos clients un choix encore plus large et plus de simplicité dans la gestion de leur infrastructure », a déclaré Pierre-Louis Biaggi, vice-président de la Business Unit Connectivité d'Orange Business Services.

« Avec le lancement de notre solution SD-WAN SteelConnect intégrée à l'offre de réseau hybride d'Orange Business Services, Orange Business Services et Riverbed poursuivent leur stratégie de co-développement. Notre objectif est de lancer rapidement sur le marché les services qui répondent à l'évolution des besoins des clients, qui migrent de plus en plus d'applications et de services vers le cloud. Nous anticipons une accélération de la croissance du marché et continuons à capitaliser encore davantage sur notre portefeuille d'offres communes pour explorer de nouvelles possibilités, comme notre Plateforme de Fourniture de Services (Service Delivery Platform) annoncée à l'occasion du Mobile World Congress cette année», a déclaré Phil Harris, senior vice-président et directeur général du segment Service Providers chez Riverbed.

À propos de Riverbed

Avec un chiffre d'affaires de plus d'un milliard de dollars, Riverbed est le leader dans le domaine de l'infrastructure de performances applicatives. Sa plateforme technologique est la plus complète du marché, couvrant les besoins en performance applicative des entreprises dotées d'infrastructures hybrides : elle assure une performance des applications conforme aux exigences exprimées, des données disponibles dès lors que l'entreprise en a besoin et une anticipation et résolution des incidents de performance afin de ne pas impacter l'activité. Avec Riverbed, les entreprises hybrides transforment la performance applicative en un véritable avantage concurrentiel qui s'exprime par une productivité accrue des collaborateurs et une infrastructure informatique favorisant la création de modes plus souples de gestion des opérations. Le portefeuille clients de Riverbed (+28 000 clients) comprend 97 % des entreprises du palmarès Fortune 100 et 98 % du Forbes Global 100. Pour en savoir plus, veuillez consulter le site <http://fr.riverbed.com>

Riverbed et tout nom ou logo de produit ou service Riverbed utilisé sont des marques de Riverbed Technology, Inc. Toutes les autres marques utilisées appartiennent à leurs propriétaires respectifs.

A propos d'Orange Business Services

Au sein du groupe de télécommunications Orange, les 21 000 collaborateurs d'Orange Business Services sont dédiés aux entreprises françaises et multinationales sur les cinq continents, et les accompagnent au quotidien dans leur transformation digitale. Orange Business Services est à la fois opérateur d'infrastructures, intégrateur de technologies et fournisseur de services à valeur ajoutée. Il propose aux entreprises des solutions digitales pour leurs employés (espaces collaboratifs et postes de travail mobiles), pour leurs clients (relation client omnicanale et développement de nouveaux services) et pour leurs projets (connectivité enrichie, infrastructures IT flexibles, cybersécurité). Les technologies ainsi intégrées vont des réseaux de nouvelle génération (SDN/NFV) au Big Data, en passant par les objets connectés, le cloud computing, les applications de collaboration et de communications unifiées et la cybersécurité. Plus de 2 millions de professionnels, entreprises et collectivités en France font confiance à Orange Business Services. A l'international elles sont plus de 3 000 multinationales de renommée mondiale.

Pour en savoir plus : www.orange-business.com ou suivez-nous sur [LinkedIn](#), [Twitter](#) et sur nos [blogs](#).

Orange est l'un des principaux opérateurs de télécommunications dans le monde, avec un chiffre d'affaires de 40,9 milliards d'euros en 2016 et 263 millions de clients dans le monde au 31 décembre 2016 dans 29 pays au 31 décembre 2016. Orange est coté sur Euronext Paris (symbole ORA) et sur le New York Stock Exchange (symbole ORAN).

Orange et tout autre produit ou service d'Orange cités dans ce communiqué sont des marques détenues par Orange ou Orange Brand Services Limited.

Contacts presse :

Marie Charlotte Hue, Orange Business Services, mariecharlotte.hue@orange.com, +33 1 55 54 60 02

Lela Gradman, Riverbed Technology, lela.gradman@riverbed.com, +1 415 527 4163