Пресс-релиз

Париж, Москва, 30 ноября, 2016 г.

**Orange Business Services запускает SDN-сервис Easy Go Network в 75 странах**

Международный сервис-провайдер [Orange Business Services](http://www.orange-business.com/ru) анонсирует запуск решения Easy Go Network – на 100% цифровой программно-определяемых сети (SDN). На первом этапе оно будет доступно в 75 странах мира. Сегодня для цифровой трансформации бизнесу требуются более «умные» и гибкие сети, поддерживающие использование облачных услуг и мобильных устройств, технологий «больших данных» (big data) и Интернета вещей (IoT). Для того чтобы соответствовать потребностям бизнеса в эффективности, гибкости и безопасности, Easy Go Network будет предоставляться заказчикам по модели «сеть как услуга» (Network as a Service, NaaS).

Запуск Easy Go Network — первый шаг Orange Business Service на пути выполнения стратегии по выводу на рынок NaaS-сервисов. Easy Go Network предоставляет полную виртуализацию сетевых функций (VNF) с технологией программно-определяемых сетей (SDN).

Сервис Easy Go Network позволяет организациям оперативно предоставлять своим филиалам по всему миру возможности виртуализации сетевых функций (VNF) с полной автоматизацией управления, обеспечения доступа к статистическим данным и технической поддержкой через удобный веб-интерфейс. Вместе с сервисом заказчикам предоставляются автоматически настраиваемые маршрутизаторы, что позволяет обеспечить гибкость и быстрое внедрение, которое не требует установки и наладки традиционного сетевого оборудования. Таким образом, можно за считанные минуты обеспечить доступ к сетевым функциям на любом объекте организации, вне зависимости от его местоположения.

Благодаря виртуализации ИТ-директора будут уделять меньше времени вопросам работоспособности сети, сосредоточившись на обеспечении комфорта и производительности работы конечных пользователей. Высокий уровень автоматизации позволит им оперативно внедрять новые цифровые услуги, формат и качество предоставления которых будет одинаковым для всех пользователей. Easy Go предоставляется на очень гибких условиях, в рамках договора с ежемесячной оплатой, и не требует от заказчика начальных вложений на закупку оборудования.

Предполагается, что Easy Go Network станет особенно востребованным у крупных розничных сетей, которым требуется быстро и с минимальными издержками открывать новые объекты, например, магазины и временные торговые точки, а также у финансовых организаций с обширной филиальной сетью. Сервис Easy Go Network позволяет развертывать сети в новых филиалах или новые виртуальные службы менее чем за пять минут, при этом ИТ-специалисты могут централизованно контролировать все аспекты работы сети и изменять политики безопасности для всех подразделений одним щелчком мыши, в то время как сотрудники получат постоянный доступ ко всем необходимым рабочим инструментам.

Уже с момента запуска в число функций Easy Go Network войдет возможность приоритизации приложений, выполняемой на виртуальном корпоративном брандмауэре, в котором применяются технология Security Fabric нашего партнера Fortinet. Благодаря сотрудничеству двух компаний в Easy Go Network включен полноценный набор решений по безопасности, таких как объединенный контроль приложений (unified application control), предотвращение вторжений, фильтрация веб-содержания, защита от шпионских программ и вредоносного программного обеспечения.

Дополнительные виртуализированные функции от наших партнеров, такие как оптимизация приложений и управление сетями Wi-Fi, станут доступны уже в 2017 г.

«Easy Go Network является результатом эволюции нашей стратегии усовершенствованных гибридных сетей. Этот сервис предназначен для того, чтобы компании могли предсказать и удовлетворить свои сетевые потребности – оперативно и в рамках бюджета. Развивая нашу стратегию виртуализации сетевых функций (VNF) и программно-управляемых сетей (SDN), мы используем подход, основанный на открытых стандартах, и в будущем году мы планируем выпустить универсальное CPE (сustomer premises equipment, телекоммуникационное оборудование, расположенное на стороне заказчика), которое позволит обеспечить работу сервиса даже в филиалах больших размеров. Наша итоговая цель — создание адаптивных сетей, и мы планируем, начать предоставлять их заказчикам в течение ближайших трех лет», *— говорит* ***Пьер-Луис Биадджи (Pierre-Louis Biaggi)****, вице-президент по сетевым сервисам,Orange Business Services* .

**Об Orange Business Services**

Orange Business Services, подразделение Orange, занимающееся B2B-сервисам, — это не только телекоммуникационный оператор, но и интегратор ИТ-решений и разработчик приложений во Франции и других странах. Его 20 тысяч сотрудников оказывают поддержку компаниям во всех областях цифровой трансформации: в мобильных рабочих областях и областях совместной работы, в облачных и ИТ-инфраструктурах, в стационарной и мобильной связи, в частных и гибридных сетях, в приложениях для «интернета вещей», в поддержке клиентов и в аналитике больших данных, а также в кибербезопасности — благодаря наличию выделенных специалистов и инфраструктуры для защиты информационных систем. Более 3000 международных организаций и 2 млн мелких домашних компаний, предприятий и местных государственных структур во Франции сотрудничают с Orange Business Services как с верным и доверенным партнером.

Подробнее о компании можно узнать на сайте <http://www.orange-business.com/ru>, на [Facebook](https://www.facebook.com/OrangeRussia) и [LinkedIn](https://www.linkedin.com/company/orange-business-services-russia?trk=top_nav_home).

Orange — один из крупнейших операторов связи в мире: по состоянию на 30 июня 2016 года в компании работало 154 тыс. сотрудников по всему миру, а выручка в 2015 году составила 40 млрд евро. Акции Orange торгуются на бирже NYSE Euronext Paris (символ ORA) и на Нью-Йоркской фондовой бирже (символ ORAN).

*Orange и названия других продуктов или услугу Orange, упомянутые в данном материале являются торговыми марками Orange или Orange Brand Services Limited.*

**Контакты для СМИ**

Дарья Абрамова, Orange Business Services в России и СНГ, dariya.abramova@orange.com, +7 (919) 998 0750